

و.ف. مالياروف

## البنية الاجتماعية - الاقتصادية الكولونيالية وتحولها الرأسمالي



ترجمة وتقديم الدكتور عارف دليلة

سلسلة العلوم الاجتماعية

دار الفارابي

# سلسلة العلوم الاجتماعية

دفاتر الاقتصاد

و • ف • مالىاروف

# البنية الاجتماعية – الاقتصادية الكولونىالية وتحولها الرأسمالى

ترجمة وتقديم  
الدكتور عارف دليلة

دار الفارابي - بيروت

١٩٨٠

( ترجم هذا الكراس عن الروسية )

**جميع الحقوق محفوظة**

دار الفارابي ص . ب ٣١٨١ / ١١

---

**الطبعة الاولى - تشرين الثاني ١٩٨٠**

## كلمة المترجم

يقدم الباحث السوفياتي و. ف. مالياروف في مقاله « البنية الاجتماعية - الاقتصادية الكولونيالية وتحولها الرأسمالي » تحليلا معمقا لتطور الانماط الاجتماعية - الاقتصادية المختلفة في البلدان المتخلفة وعلاقاتها وتأثيراتها المتبادلة ، من قطاع رأس المال الاجنبي ( الذي يهيمن عليه الطابع اللاننتاجي ، ويعتبر اقوى عامل من عوامل التبعية التي تربط البلدان المتخلفة اقتصاديا وسياسيا بالدول الامبريالية ) وقطاع رأسمالي (وطني) خاص ، وقطاع رأسمالية الدولة ، والقطاع الخاص لصغار المنتجين ، الخ . .

يكشف المؤلف عن العلاقات والتناقضات بين هذه الانماط الاجتماعية - الاقتصادية المختلفة ويربط بهذه العلاقات والتناقضات التغيرات في توزيع القوى الاجتماعية - الطبقيّة والطابع السياسي للدولة في البلدان المتخلفة . فرأس المال الوطني يتقدم أولا ليحتل محل رأس المال الاجنبي تدريجيا ( وذلك من خلال الوحدة والتضاد بينهما ) ثم تظهر ضرورة نمط رأسمالية الدولة وذلك للقيام بالاعباء التي يمتنع رأس المال الاجنبي والمحلي الخاص عن القيام بها ، أو يعجزان عنها ، وبالإضافة الى التناقض بين النمط الرأسمالي الخاص وبين نمط الانتاج الصغير الواسع الانتشار

ينشأ تناقض جديد بين نمط رأسمالية الدولة والنمط الرأسمالي الخاص بشكل عام . وفي البداية ، نشأ نمط رأسمالية الدولة لخدمة النمط الرأسمالي الخاص ، لكنه يكتسب مع الزمن مزيدا من الاستقلالية ، ويبرز التناقض بينهما ، ويتوسع القطاع الحكومي ليشكل مركبا اقتصاديا شبه متكامل ، وتحدد العلاقة بين هذين النمطين والقوى الطبقية المثلة والمرتبطة بكل منهما اتجاه التحولات الاجتماعية - الاقتصادية والسياسية في البلدان النامية . فتطور القطاع الحكومي واكتسابه مزيدا من المضمون الديمقراطي واستقلاله عن خدمة القطاع الرأسمالي وتحوله الى قاعدة للتنمية المستقلة ولإزالة أسباب ومظاهر التخلف الاقتصادي والاجتماعي يشكل الطابع الاساسي للتحولات التقدمية الجارية في البلدان النامية .

« المترجم »

## البنية الاجتماعية – الاقتصادية الكولونيلية وتحولها الرأسمالي

تشكلت البنية الاجتماعية – الاقتصادية لبلدان آسيا وأفريقيا وأميركا اللاتينية ، التي عاشت مرحلة طويلة من الزمن كأطراف خاضعة سياسيا للدول الامبريالية ، تحت تأثير القوانين العامة للتطور الاجتماعي والعوامل الخاصة المرتبطة بظهور هذه القوانين في ظروف الاستعمار . ونتيجة ذلك فقد اكتسبت هذه البنية جملة من الملامح المميزة التي تبرر الحديث عن نموذج بنية اجتماعية – اقتصادية كولونيلية خاصة .

كان ظهور هذه الملامح يرتبط بتأثير التطور الخارجي ، ثم الرأسمالية الاحتكارية ، على الاقتصاد ما قبل الرأسمالي والاقتصاد الرأسمالي البدائي في الاطراف .

في الحقيقة ان الاصطدام بمرحلة نوعية أكثر تطورا لرأسمالية خارجية لم يقتصر على البلدان المستعمرة والتابعة . وبشكل خاص ، كما يكتب الاقتصادي الاميركي بول باران، عندما خربت الرأسمالية الغربية الهند واستولت على أفريقيا واخضعت أميركا اللاتينية وفتحت الصين ، – كانت اليابان ، ربما ، أكثر اختناقاً في القيود والاحكام

الاقتصادية من اي بلد آخر ما قبل رأسمالي » (١) . ولكن البلدان المستقلة سياسيا توفرت على امكانية استخدام الدولة والحماية الاقتصادية من اجل تجاوز التخلف الاقتصادي ودعم تطور رأس المال المحلي . وجوابا على سؤال حول « ما الذي مكن اليابان من السير على طريق متميز جذريا عن الطريق الذي سارت عليه جميع البلدان الاخرى في العالم الذي اصبح العالم المتخلف اليوم ؟ » يكتب بول باران : « يتلخص الجواب على هذا السؤال ، ... اذا رجعنا الى جوهره الحقيقي ، في ان اليابان كانت الوحيدة في آسيا ( وفي افريقيا واميركا اللاتينية ) التي لم تتحول الى بلد مستعمر او تابع للرأسمالية الاوروبية الغربية او الاميركية ( اي البلد الوحيد الذي توفرت له امكانية التطور القومي المستقل ) » (٢) .

لقد حرمت البلدان المستعمرة والتابعة من امكانية استخدام الدولة وسياسة الحماية من اجل اضعاف التأثير الضار للرأسمالية الخارجية على العمليات الاجتماعية - الاقتصادية الداخلية . لذلك كان هذا التأثير في هذه البلدان اكثر قوة وعمقا بما لا يقاس .

يتناول هذا المقال الاولية Mekanism الاقتصادية فقط لهذا التأثير ، هذه الاولية التي ، بخلاف الاشكال غير الاقتصادية لتأثير المتروبولات على مستعمراتها، لا تزول أوتوماتيكيا بمجرد تحقيق الاستقلال السياسي وانما تتطلب من اجل الغاء النتائج السلبية المرتبطة بها اجراءات اقتصادية خاصة تقوم بها الدولة المستقلة .

ان اهم ما يميز البنية الاجتماعية - الاقتصادية الكولونيالية هو توغل المصنع الآلي الاجنبي بواسطة تصدير



البضائع في المستعمرات . فالمصنع ( الفبريكة ) لم ينشئ هنا قطاعا رأسماليا وانما ، في غياب الحماية من الاستيراد ، استطاع بدون عوائق « الحضور » في السوق الداخلية للمستعمرات ، مؤثرا بذلك تأثيرا كبيرا على منظومة العلاقات السوقية والقيمة بكاملها ، وبالتالي ، على مجمل التطور الاجتماعي - الاقتصادي .

لقد تحقق تأثير الرأسمالية الأجنبية على هذا التطور ليس من خلال تصدير البضائع فقط ، وانما ايضا من خلال تصدير رأس المال . ولقد قامت بين هاتين الظاهرتين ، في جوهر الامر ، علاقة وثيقة متبادلة واقتسام ليادين النفوذ ، بحيث ظهرت في وحدة عضوية ، في نظام واحد ، يتمثل في رأس المال الصناعي الاجنبي .

ان غياب الحماية جعل من تصدير البضائع ، وليس اقامة الفروع الانتاجية ، الشكل الرئيسي لتوسع رأس المال الصناعي الاجنبي في اسواق المستعمرات . وهذا ما يفسر لماذا لم يؤد تصدير رأس المال من المتروبولات الى المستعمرات الى نمو مواز للمشروعات التي تنتج البضائع من اجل اسواق هذه المستعمرات على اراضيها . هذا في الوقت الذي حققت فيه الشركات التجارية والمالية الأجنبية التي تقوم باستيراد البضائع الصناعية من المتروبولات وتصدير المنتجات الزراعية والمواد الخام من اجل الصناعة في المتروبولات تطورا كبيرا . ان ما يرتبط بذلك من تضخم رأس المال في ميدان التداول في بنية الاستثمارات الأجنبية هو من الخصائص المميزة للاقتصاد الكولونيالي التي تعكس حقيقة ان القسم الاعظم من هذه الاستثمارات لم يساهم باقامة النمط الرأسمالي في ميدان الانتاج .

اما الاستثمارات الأجنبية التي تحمل طابعا انتاجيا

فكانت تتركز بشكل اساسي في الفروع التي تخصص بتوفير الخامات المعدنية والمنتجات الاستوائية للمتروبولات، وكذلك في ميدان الخدمات الاساسية Infrastructure التي تخدم توسع التجارة الخارجية للمتروبولات ومشروعاتها في المستعمرات .

لقد ادى تصدير رأس المال الاجنبي الى ادخال المشروعات الرأسمالية الحديثة الى اقتصاد ما قبل رأسمالي او رأسمالي بدائي . ولكن رأس المال الاجنبي المرتبط بهذه الاجراءات احتل مكانة مزدوجة في البنية الاجتماعية الاقتصادية للمستعمرات . فمن جهة ، لم يكن رأس المال الاجنبي مستقلا ، وانما كان جزءا من رأس المال العامل في تلك البلدان التي صدرته ؛ فالتوجهات المهنية للرأسمال الاجنبي واشكال وطابع نشاطه في المستعمرات كانت تتحدد بما يخدم متطلباته هو لا متطلبات المستعمرات . ومن جهة اخرى ، فان المشروعات التي اقامها رأس المال اصبحت جزءا من القطاع الرأسمالي في المستعمرات . كما اصبحت رأس المال الاجنبي العامل في هذه المستعمرات جزءا من مجمل رأسمال المستعمرات ( رغم ان دورة رأس المال الاجنبي اختلفت ايضا عن دورة رأس المال الوطني ، الامر الذي يظهر ايضا في نشاط المشروعات المرتبطة به ) .

فالمشروعات المرتبطة برأس المال الاجنبي تكون ضعيفة الارتباط برأس المال الوطني، وكذلك ببقية الفروع والقطاعات الاقتصادية . فهذه المشروعات تتوجه بشكل عام الى اسواق رؤوس الاموال الاجنبية وتحمل طابعا انغزاليا ( ان الشكل الاساسي للاستثمارات الاجنبية هو اقامة الفروع والشركات التابعة حيث يفتح الباب بصورة شبه كلية في وجه رأس المال المحلي ) . ان هذه المشروعات تتركز الى القاعدة الصناعية والعلمية - التكنيكية الاجنبية ، وتعتمد على

المعدات المستوردة . ويوجه الطابع المهني لنشاط هذه المشروعات من الخارج: فيرتبط هذا النشاط عادة باستخراج وتصدير المواد الخام والبضائع المنتجة محليا وكذلك باستيراد البضائع الصناعية الاجنبية ، ولكنه لا يرتبط بالانتاج في السوق المحلية . وحسب كلمات غونار موردال « ان رأس المال والمشروعات والعمل المؤهل التي ترسلها المتروبولات الى البلدان التابعة ... تتجه نحو تشكيل جزيرة منفصلة ومعزولة عن الاقتصاد الذي يحيط بها مرتبطة باقتصاد المتروبولات » (٣) .

ان توسيع هذا الجزء من القطاع الرأسمالي يصطدم بمصالح رأس المال الصناعي الاجنبي الذي يولده والذي يعمل للابقاء على المستعمرات سواقا لتصرف بضائعه الصناعية . ولهذا فان رأس المال الصناعي الاجنبي يعمل على عرقلة التطور الصناعي للمستعمرات ، وهو ما يمنعه من ان تصبح قاعدة لاقامة نظام لتجديد الانتاج الرأسمالي في البلاد بكاملها . ان الطابع الانعزالي لهذا الجزء من القطاع الرأسمالي قليلا ما يساعد على نشر الرأسمالية في الاقتصاد بكامله .

اضافة لذلك فان البضائع الاجنبية ورأس المال الاجنبي تشكل عقبات خطيرة في وجه نمو الاستثمار المحلي . ورغم انها ساعدت على نشر الطابع الصناعي في الاقتصاد « الا ان سوق البضائع الصناعية الذي ظهر في البلدان المستعمرة والتابعة لم يكن « سوقا داخلية » لهذه البلدان . فلقد اصبح هذا السوق تحت ضغط الاستعمار والاتفاقات غير المتكافئة ملحقا بـ « السوق الداخلية » للرأسمالية الغربية على حد تعبير بول باران (٤) . ان البضائع الصناعية والاجنبية ورأس المال الاجنبي المستوردة من

البلدان الرأسمالية الأكثر تطورا تعكس ذلك المستوى المرتفع من التراكم والتركز والتمركز في بلدانها . وبما ان الاستثمارات الاجنبية تصدر بشكل خاص عن رأس المال الكبير والاحتكاري فان المشروعات الاجنبية في المستعمرات تتناسب ليس مع المستوى المتوسط للتراكم والتكنولوجيا القائم في المستعمرات وانما مع ذلك المستوى الذي يتميز به رأس المال الكبير في المتروبولات . وهكذا فان القوة الاقتصادية للمشروعات الاجنبية تتحدد ليس فقط بحجمها الخاص وبطاقتها الانتاجية - الاقتصادية ، وانما بأحجام المشروعات الام وبطاقتها الاقتصادية والمالية والانتاجية - التكنيكية بالدرجة الاولى .

ان المنافسة من جانب البضائع ورؤوس الاموال الاجنبية التي تمثل اشكالا اقتصادية رأسمالية أكثر تطورا الى حد كبير قد خلقت حاجزا استثماريا عاليا على طريق تطور الرأسمالية المحلية . كتب كارل ماركس : « ليس اي مبلغ من النقود او القيمة قادرا على التحول الى رأسمال ، بل ، على العكس ، ان شرط هذا التحول هو توافر حد ادنى معين من النقود او القيم التبادلية في ايدي مالك واحد للنقود او البضائع » (٥) . ثم يضيف : « ان هذا الحد الادنى من القيمة الذي يجب ان يتصرف به مالك معين للنقود او البضائع لكي يتحول الى رأسمالي يتغير عند درجات مختلفة من تطور الانتاج الرأسمالي ، ويختلف عند كل درجة معينة من هذا التطور حسب ميادين الانتاج المختلفة وتبعاً لشروطها التكنيكية » (٦) . ففي المستعمرات التي كانت تتمتع فيها الصناعة الاجنبية ورأس المال الاجنبي بحرية كاملة كان هذا الحد الادنى يتحدد بقوة أكبر بالمستوى العالي من تطور الانتاج الرأسمالي الذي يلائمه . لقد كان هذا

المستوى عاليا جدا بالنسبة لمعظم ممثلي رأس المال المحلي الذي يمر في مرحلته الجنينية او في ادنى مراحل تطوره . ان المنافسة الاجنبية جعلت المشروعات الصناعية المتمركزة التي تناسب حجم رؤوس الاموال المحلية مشروعات غير اقتصادية، - ليس فقط التعاونيات والمساغل ( المانفكتورات ) بل والمصانع المتوسطة ايضا . وقد ادى ذلك الى كبح تطور الصناعة المحلية والى تباطؤ الانتقال من الصناعة المنزلية الى الصناعة المركزية الرأسمالية معيقا بذلك تحول رأس المال التجاري الى رأس مال صناعي (٧) . وبالتالي فقد تعطل تطور التكنيك وتكنولوجيا الانتاج المحليين .

لقد نتج عن تعثر تطور الاستثمار الرأسمالي المحلي لفترة طويلة نشوء فيض السكان الزراعيين الذي كان من نتيجته تضخم اسعار الارض مما ادى الى ظهور شروط اضافية ، اقتصادية وسوقية محضة من اجل الحصول على ريع عال جدا ، ريع اقطاعي بطابعه . وبالنتيجة فقد حافظت علاقات الانتاج الاقطاعية وشبه الاقطاعية على نفسها في الزراعة وتأخر الانتقال الى الطرق الرأسمالية في ادارة الاقتصاد .

ان تباطؤ التطور الصناعي وركود الصناعة عند مرحلة الانتاج المنزلي ، وجمود علاقات الانتاج ما قبل الرأسمالية في الزراعة ، وتغلغل رأس المال والبضائع الاجنبية ، كل ذلك ادى الى تضخم رأس المال الكومبرادوري والتجاري - الربوي في الاقتصاد الكولونيالي ، هذا الرأسمال الذي اصبح بدوره واحدا من العوائق الاساسية على طريق التطور الواسع للرأسمالية في الصناعة والزراعة .

في معظم البلدان النامية لم يستطع رأس المال المحلي اقامة مشروعاته الصناعية . وفي تلك البلدان التي ظهرت

فيها رغم كل شيء هذه المشروعات كان ظهورها ووضعها في البنية الاجتماعية - الاقتصادية يختلف جوهريا عما كان لمثيلاتها في البلدان المستقلة . وكما تشير ابحاث العلماء السوفيات والاجانب (٨)، فانه في البلدان المستعمرة والنصف مستعمرة، حيث ظهرت المصانع الوطنية الضخمة، كانت هذه المصانع تبدو وكأنها الى حد كبير نتيجة « عملية نقل » من الخارج . فقد اقيمت هذه المصانع من قبل راس المال الوطني ، ولكنها نادرا ما كانت ثمرة مراحل متتابعة في تطور الرأسمالية في الصناعة ، اذ ان تطور الصناعة في الظروف الكولونيالية كان يصطدم بعقبات متميزة . لقد ظهر المصنع الوطني الكبير هنا نتيجة تراكم رؤوس الاموال ( الكافية لتجاوز الحاجز الاستثماري الذي اقامته المنافسة الاجنبية) في باطن النشاط الكمبرادوري والتجاري الربوي ( في الظروف الكولونيالية يكون هذا النشاط اكثر ربحية وضمانا من الاستثمار الصناعي الصغير ) (٩) ، وبنتيجة قيام رؤوس الاموال هذه لاحقا باستيراد التكنيك والتكنولوجيا الاجنبية ، وباستيراد اشكال وطرق تنظيم المشروعات . ولذلك فان هذا الجزء من القطاع الرأسمالي كان ايضا ضعيف الصلة تنظيميا وتكنولوجيا بالانتاج الصغير ، رغم ان مجال اتصاله الاقتصادي به اوسع الى درجة كبيرة بالمقارنة برأس المال الاجنبي ، وذلك لان المشروعات الوطنية الكبيرة تتوجه الى سوق رؤوس الاموال الوطنية ، وتنتج البضائع بشكل اساسي من اجل السوق الداخلية ( غالبا على حساب اقضاء البضائع الصناعية المستوردة والحلول محلها ) .

رغم الصعوبات الكبيرة التي كانت تعاني منها المصانع الوطنية الكبيرة في الصمود للمنافسة الاجنبية في الظروف الكولونيالية ، فان هذه المصانع كانت تشكل ميدانا اكثر

ضمانة وربحية لاستثمار رأس المال بالمقارنة بالمشروعات الصناعية الصغيرة . وهذا ما جعل هذه المشروعات مركز اجتذاب لرؤوس الاموال والموارد النقدية لسكان المستعمرات ... وبما ان حجم رؤوس الاموال الفردية للقسم الاعظم من الراسماليين المحليين في المستعمرات كان صغيرا جدا وكان مستوى ارباحها منخفضا جدا ، فان عددا قليلا فقط من ممثلي البرجوازية المحلية ( وليس في جميع البلدان المستعمرة وشبه المستعمرة ) قد استطاع تكديس اموال كافية لاقامة مشروعات كبيرة . لقد حظيت الاسهم والاوراق المالية لعدد قليل من المشروعات الاجنبية والمحلية الكبيرة بطلب واسع ، الامر الذي مكن مؤسسيها من فرض رقابتهم على كتل كبيرة من اموال الناس والحصول على الجزء الاكبر من ارباح رأس المال المجمع ( في شكل ارباح تأسيس ، وفي الهند في شكل « تعويض » للمكلفين الاداريين ايضا ) ( ١٠ ) .

ان ذلك كله يحدد خصائص تركيز وتمركز رأس المال في البلدان المستعمرة . فتغلغل رأس المال والبضائع الاجنبية في الاقتصاد ادى الى انخفاض المعدلات العامة لتراكم ونمو رأس المال وضيق بذلك القاعدة العامة لتركزه وتمركزه . الا ان هذه الشروط الاقتصادية هي نفسها التي سرعت عمليات تركيز وتمركز رأس المال على هذه القاعدة الضيقة . وبالنتيجة فانه في ظل هذه الاحجام المتوسطة والصغيرة جدا لرؤوس الاموال الفردية للاغلبية العظمى من الراسماليين فان قلة قليلة من المشروعات الاجنبية ( وفي بعض البلدان : والمحلية ) الضخمة كان لها السيطرة في قطاع الاعمال الحديثة .

في ظروف الضيق الشديد للسوق المحلية المرتبط

بالتخلف الاقتصادي العام للمستعمرات وتعرثر نمو الرأسمالية من تحت ادى ظهور مثل هذه المشروعات الكبيرة في الفروع التي تعمل للسوق الداخلية الى فرض سيطرة هذه المشروعات على هذا السوق . ومثل هذا الوضع نشأ ايضا في فروع التصدير حيث كان لرأس المال الاجنبي مواقع الهيمنة فيها .

وهكذا ، اذا كان البلد المستعمر يتصف ، من جهة ، بالضيق الشديد للسوق الداخلية وباحتلال بضائع الصناعة الاجنبية المستوردة مواقع الهيمنة فيه ، وبالغلبة العددية للصناعة ما قبل الآلية والاشكال الاقتصادية الملائمة لها في باقي فروع الاقتصاد ، فان اقتصاد المستعمرات كان يتصف ، من جهة اخرى ، بارتفاع مستوى التركيز والتمركز في القطاع الحديث من الاقتصاد ، في قطاع المصانع .

من كل ما سبق نتوصل الى تحديد الخصائص الاساسية للبنية الاجتماعية - الاقتصادية الكولونيالية ( اي خصائص البنية الاجتماعية - الاقتصادية التي ولدتها المرحلة الكولونيالية للتطور ) . ان **الخاصة الاولى** الاهم بالنسبة لهذه البنية هي « الازدواجية » - اي تعايش الانماط ما قبل الرأسمالية والاشكال الاقتصادية الرأسمالية المهيمنة عدديا مع الاشكال العليا للتطور الرأسمالي المتمثلة بالمشروعات الرأسمالية والاحتكارية الحديثة الضخمة - ، هذا مع ضعف العلاقات الاقتصادية والتكنولوجية بينهما الى حد كبير . **والخاصة الثانية** الاهم للاقتصاد الكولونيالي هي عدم نضج نظام تجديد الانتاج في ميدان الاستثمار الرأسمالي الحديث ، و « عدم اكتماله البنيوي » : غياب اهم الفروع الاقتصادية واشباع الحاجات من منتجات هذه الفروع بواسطة الاستيراد . وترتبط بهاتين الخاصتين الهامتين للبنية الاجتماعية - الاقتصادية الكولونيالية **خاصة**



**ثالثة** وهي : القصور النسبي و « خمول » العلاقات بين القطاع الرأسمالي الحديث والاقتصاد الوطني ككل والاتكال الزائد ( « الارتباط » ) على الاقتصاد الرأسمالي الاجنبي ، الذي يظهر الاقتصاد الوطني كملحق خاص به . ويظهر ذلك ، **اولا** : في « الحضور » القوي للمشروعات الاجنبية في السوق الداخلية للمستعمرات ( في صورة البضائع المستوردة ) ، **وثانيا** : في تضخم المشروعات التي تؤمن هذا الحضور ( الفروع التجارية للشركات الاجنبية وللمؤسسات الاستيراد الاخرى مع شبكاتها التوزيعية ، ومصارف التجارة الخارجية وغير ذلك ) ، **وثالثا** : في تغفل رأس المال الاجنبي من النموذج الكولونيالي ( اي رأس المال الذي يعمل في عزلة عن رأس المال الوطني ولا يرتبط بالانتاج للسوق الداخلية وانما باستغلال المستعمرات كمصدر للمواد الخام واسواق لتصريف البضائع الصناعية للمتروبولات ) . فقد استولى رأس المال الكولونيالي في كثير من البلدان المستعمرة على قطاع الاستثمار الرأسمالي الحديث بكامله تقريبا . **ورابعا** : في التبعية الكاملة تقريبا للمشروعات الرأسمالية الحديثة الى القاعدة الصناعية والعلمية - التكنيكية الاجنبية . **والخاصة اربعة** الهامة للاقتصاد الكولونيالي هي تضخم الصناعة المنزلية ( بما في ذلك العمل الرأسمالي في المنزل ) في ظل نظام متمركز غير متطور للصناعة الرأسمالية الصغيرة والمتوسطة . **اما الخاصة الخامسة** المميزة للاقتصاد الكولونيالي فهي تضخم الانواع القديمة لرأس المال ، وكذلك رؤوس اموال التداول بالنسبة لرؤوس اموال الانتاج بشكل عام ( ١١ ) . واخيرا ، في معظم الحالات تتصف البنية الاجتماعية - الاقتصادية للكولونيالية بالمستوى العالي من فيض السكان الزراعيين ، هذا المستوى الذي يخلق عوامل اضافية ، محض سوقية ، للمحافظة على

## الريع المرتفع ذي الطابع الاقطاعي .

ان البنية الاجتماعية - الاقتصادية الكولونيالية تتطور بصورة حتمية وبفعل القوانين العامة للتطور الاجتماعي باتجاه الرأسمالية . فالنمط القائد يصبح آجلا او عاجلا النمط الرأسمالي الخاص . في البداية قام هذا النمط بشكل اساسي على رأس المال الاجنبي ، وكان له طابع انعزالي شديد الوضوح ، ولم يكن له تأثير كبير نسبيا على التحول الرأسمالي لباقي الميادين الاقتصادية ، متعاشيا ومتجاوزا مع الاشكال ما قبل الرأسمالية للانتاج . وبمقدار تطور رأس المال الوطني الذي يولد في باطن الانماط ما قبل الرأسمالية وتوسع مشاركته في « بناء » النمط الرأسمالي الخاص بمقدار ما يرتفع تأثير رأس المال الوطني على التحول الرأسمالي للاقتصاد . ولكن هذا التحول كان يجري مع تعثر التطور الشامل للاستثمار الخاص عند مرحلة اشكال الانتاج الرأسمالية البدائية والاشكال الانتقالية اليها ( وبالاخص ، النظام المنزلي للصناعة الرأسمالية ) ، وفي ظروف « بناء » نظام تجديد الانتاج الرأسمالي من فوق بشكل اساسي - بواسطة قلة من رجال الاعمال المحليين انتي تكونت في الغالب في ميدان التداول ( « دون المرور » ببعض مراحل تطور الرأسمالية الصناعية ، كالمشاغل المركزة ، والمصانع الصغيرة والمتوسطة ) واقامت فور تشكلها المشروعات الصناعية الكبيرة ذات الارتباط الضعيف اقتصاديا وتكنولوجيا بالجزء المتخلف من الاقتصاد .

كان تطور الرأسمالية في الظروف الكولونيالية يجري ببطء شديد ، ومع الحفاظ على الميدان الواسع الذي تسود فيه الانماط ما قبل الرأسمالية وركود الاستثمار الصغير والمتوسط واستمرار « الازدواجية » العامة في الاقتصاد

ككل وفي القطاع الرأسمالي بشكل خاص .

ان المراحل التي استطاعت مختلف البلدان اجتيازها على طريق التحويل الرأسمالي للاقتصاد الكولونيالي حتى نهاية المرحلة الكولونيالية تفاوتت تفاوتاً كبيراً بين هذه البلدان ، وهو ما شكل اهم الفروق في طابع « ازدواجية » البنية الاجتماعية - الاقتصادية في هذه البلدان . ففي بعض البلدان ( مثلا ، افريقيا الاستوائية ) كان يقف مقابل الاستثمار والاحتكار الرأسمالي الاجنبي الضخم الحديث انماط ما قبل رأسمالية بشكل اساسي ؛ وفي بلدان اخرى - الى جانب هذه الانماط ما قبل الرأسمالية كانت تقف اشكال انتاج رأسمالية بدائية ؛ وفي بلدان ثالثة ( كما في الهند ) - لم يكن الاستثمار الكبير الحديث يقتصر على رأس المال الاجنبي ، بل وكان يحتل فيه رأس المال المحلي الكبير مكانه ايضا ، وهناك تراكت امكانيات كبيرة لتطور الرأسمالية من تحت ، هذه الامكانيات التي كان بإمكانها في ظروف مواتية ( وبالدرجة الاولى ، في ظروف اضعاف المنافسة الاجنبية ) ان تحقق ( وقد حققت ) « انفجار » الاستثمار الصغير الواسع الانتشار .

وفي البلدان التي قامت فيها البرجوازية الوطنية على السلطة بعد تحقيق الاستقلال السياسي (١٢) حاولت هذه البرجوازية استخدام الدولة من اجل ازالة العوائق التي تمنع تطور الرأسمالية الوطنية وتحول دون تسريع التحول الرأسمالي الشامل للبنية الاجتماعية - الاقتصادية الكولونيالية .

وكما بينا سابقا ، تعتبر الغالبية العظمى من ممثلي البرجوازية الوطنية في المستعمرات واشباه المستعمرات السابقة من مالكي رؤوس الاموال الصغيرة جدا التي ليس

بمقدورها اقامة مشروعات كبيرة حديثة . وقد وجدت الى جانبها في عدد من البلدان فئة صغيرة من رؤوس الاموال الكبيرة المحلية التي تختلف اختلافا كبيرا عن الاولى من حيث وضعها الاقتصادي . وتبعاً لحجم التأثير الاقتصادي والسياسي الذي تمارسه كل من هاتين الكتلتين من الطبقة المسيطرة على الاتجاهات العامة للاصلاحات الاجتماعية - الاقتصادية التي تطبقها دولة البرجوازية الوطنية ، فان هنالك امكانيات لظهور اختلافات جوهرية في طابع تحقيق هذه الاصلاحات . واذا اخذنا بالاعتبار مجموع هذه الاختلافات يمكننا الحديث عن وجود نماذج مختلفة من التحول الرأسمالي للاقتصادات الكولونيالية .

ويمكن ان ننطلق في تحديد هذه النماذج **اولاً** : من العمليات الواقعية للتطور الاجتماعي - الاقتصادي في البلدان النامية ذات التوجه الرأسمالي ، **وثانياً** : من نظريات هذا التطور التي يطرحها ممثلو وايدولوجيو البرجوازية الوطنية في هذه البلدان ، **وثالثاً** : من التجربة التاريخية للبلدان المتطورة . والجدير بالملاحظة انه رغم ان هذه النماذج تنطلق من العمليات الواقعية ( وتطوراتها المستقبلية ) ، فان هذه العمليات نادراً ما تشاهد في الواقع في صورتها الخالصة ، ولذلك فهي تعتبر ، من هذا الجانب ، عمليات مجردة . ان دراسة هذه العمليات تساعد في تحديد ابعاد التغيرات والتحولات الاجتماعية - الاقتصادية الممكنة في اطار التحول الرأسمالي للاقتصاد الكولونيالي ، هذه التغيرات التي يمكن اعتبارها مراحل متتابعة في هذه العملية كما يمكن اعتبارها صراعاً بين مختلف فئات الطبقة المسيطرة .

ان تحقيق الاستقلال السياسي والسيطرة على الدولة

يوفران لرأس المال الوطني امكانية التقليل من حجم العقبات التي تعترض نموه وتطوره والتي ترتبط بنشاط رأس المال الاجنبي . اما غياب القاعدة الصناعية العصرية الخاصة والقاعدة العلمية - التكنيكية والنقص الكبير في رأس المال فانها تتطلب من رأس المال الوطني اجتذاب رؤوس الاموال الاجنبية والتعاون معها من اجل مساعدته على النمو والتطور . وينتج عن ذلك ظهور الاتجاهات الاساسية التالية في سياسة دولة البرجوازية الوطنية تجاه رأس المال الاجنبي : ( ١ ) وضع حدود للمنافسة التي تشكلها البضائع الاجنبية ( بواسطة سياسة الحماية ) ، ( ٢ ) تنهيج الاتجاهات المهيمنة للاستثمارات الاجنبية : اجتذاب هذه الاستثمارات بالدرجة الاولى نحو الفروع ( ذات التكنولوجيا المعقدة والاستيعاب الرأسمالي المرتفع ) التي لا يستطيع رأس المال الوطني اقامتها لوحده ، وابعاد رأس المال الاجنبي عن الفروع التي يسيطر عليها رأس المال الوطني ، وكذلك عن فروع الخدمات الاساسية التي تحدد شروط تجديد انتاج رأس المال الخاص بكاملها ؛ ( ٣ ) اخضاع رأس المال الاجنبي لرأس المال الوطني ( بواسطة الاحتفاظ بغالبية الاسهم في ملكية الحائزين الوطنيين ، وابعاد الاجانب عن المراكز الادارية ، وغير ذلك ، واجتذاب الموارد المالية الاجنبية والمساعدة التكنيكية عبر رأس المال الحكومي وليس الخاص ) .

ان مثل هذه السياسة تقود الى احداث تغيرات جوهرية في مواقع رأس المال الاجنبي في الاقتصاد ، وفي بنية وطابع نشاطه . ورغم ان الحجم المطلق لرأس المال يمكن ان لا يتناقص بل قد يتزايد بسرعة ، الا ان رأس المال الاجنبي ينسحب تدريجيا من المواقع الرئيسية لصالح رأس المال الوطني سواء في البنية الاجتماعية - الاقتصادية بكاملها ، او في داخل القطاع الرأسمالي الخاص . فالمشروعات

الاجنبية التي تصدر بضائعها الى المستعمرات السابقة تتخلى عن دورها القيادي ، بمقدار ما تتطور البنية الاجتماعية - الاقتصادية ، الى الاستثمارات الاجنبية بشكل خاص ( الخاصة او الحكومية ) . ويبدأ رأس المال الاجنبي يلعب دورا مباشرا متزايدا في انشاء القطاع الرأسمالي الخاص وقطاع رأسمالية الدولة ، بل تتزايد الفروع التي تدخل في هذه القطاعات بدعم منه ؛ ولكن ، في الحقيقة ، بعد ابعاده الى حد ما عن الفروع التقليدية التي تصبح مفتوحة لرأس المال المحلي ، وكذلك عن فروع الخدمات الانسانية . ويشهد كذلك التأثير غير المباشر ( من خلال السوق ) لرأس المال الاجنبي على البنية الاجتماعية - الاقتصادية ، اذ ان رأس المال الاجنبي ينتقل من الفروع ذات الاتجاهات التصديرية بشكل اساسي الى الفروع التي تعمل للسوق الداخلية .

ويتغير في الوقت نفسه التركيب النوعي لرأس المال الاجنبي . ان رأس المال الاجنبي من النموذج الكولونيالي ، الذي يتركز نشاطه الانتاجي الاساسي في ميدان الصناعة الاستخراجية واقامة المزارع في المستعمرات ، يفقد بصورة متزايدة دوره القيادي متخليا عن مكانه للفروع الانتاجية للاحتكارات الدولية الضخمة ، التي تعمل بشكل اساسي في الصناعة التحويلية .

ورغم تزايد المساهمة المباشرة لرأس المال الاجنبي في البنية الاجتماعية - الاقتصادية وتزايد التأثير غير المباشر على هذه البنية ، فان طابع واتجاه مساهمة وتأثير الدولة على هذه البنية لا يتحددان اليوم ، كما كان الامر في المرحلة الكولونيالية ، فقط بحاجات التطور الخاص لرأس المال الاجنبي او لرؤوس الاموال المتفرعة عنه . وبما ان

دولة البرجوازية الوطنية تسمى لاختضاع رؤوس الاموال الاجنبية لحاجات تطور رأس المال الوطني ، فان مساهمة وتأثير الدولة يلعبان دورا موازنا ، دورا توفيقيا بين مصالح رأس المال الوطني ومصالح رأس المال الاجنبي . وبمقدار ما يستجيب هذا الدور للمصالح الخاصة لرأس المال الاجنبي بقدر ما يخدم رأس المال الاجنبي تطور فئات رأس المال الوطني المسيطرة سياسيا وبقدر ما يكيف نشاطه بما يتوافق مع اتجاهات هذا التطور . انه يتخلى عن استقلاليتها تدريجيا ليعمل بصورة متزايدة في اطار المشروعات التي يهيمن عليها رأس المال الوطني ، وكشريك له . وبكلمات اخرى ، فان طابع واتجاه مساهمة رأس المال الاجنبي في البنية الاجتماعية - الاقتصادية يتحددان اكثر فأكثر بطابع واتجاهات مساهمة رأس المال الوطني في هذه البنية ، ويصبح تأثيره على هذه البنية متماثلا بصورة متزايدة .

وتبعا لبنية رأس المال الوطني وتأثير فئاته المختلفة في اطار سياسة الدولة تجاه رأس المال الاجنبي المينة اعلاه يمكن ان تظهر اختلافات هامة ذات تأثير جوهري على طابع مساهمة رأس المال الاجنبي في البنية الاجتماعية - الاقتصادية وعلى درجة الرقابة الحكومية على هذه المساهمة . ففي البلدان التي لا مكانة فيها لرأس المال المحلي الكبير والتي يرجع الدور الرئيسي في بنية البرجوازية الوطنية فيها الى صفار المستثمرين ينعدم في قطاعها الخاص ذلك المستثمر القادر على منافسة رأس المال الاجنبي في الصراع للسيطرة على المشروعات الكبيرة . ويسمح في هذه البلدان احيانا بقيام مشروعات يسيطر عليها الاجانب بصورة كلية . الا ان الاتجاه الاساسي في هذه البلدان يتلخص في ان الشكل الرئيسي لاجتذاب رأس المال الاجنبي هو التعاون في اقامة المشروعات الحكومية . ويمكن ان يظهر هذا التعاون

بأشكال متباينة : من الاتفاقيات التكنيكية والقروض الحكومية حتى مساهمة رأس المال الاجنبي في الشركات المساهمة . وفي هذه الحالة يكون نشاط رأس المال الاجنبي محصورا بشكل اساسي في حدود القطاع الحكومي - الراسمالي ويخضع لرقابة الدولة مباشرة . ان حصر « الاستثمار الحر » في هذه الحدود يعيق عامة الاستثمارات الاجنبية ، لذلك تكون درجة مساهمة رأس المال الاجنبي في البنية الاجتماعية - الاقتصادية في مثل هذا النموذج غير مرتفعة نسبيا . اما في تلك البلدان التي يسيطر رأس المال الكبير في بنية برجوازيها الوطنية سياسيا واقتصاديا فان مساهمة رأس المال الاجنبي في القطاع الراسمالي الخاص فيها تتسع بصفته شريكا لرأس المال الكبير ولرأس المال الاحتكاري المحليين في الشركات « المختلطة » . ان رأس المال الاجنبي ينمو في بنية رأس المال المحلي الكبير الاحتكاري وتبديل العلاقات بينهما بحيث تقترب مما هي عليه في البلدان الراسمالية المتطورة الامر الذي يترافق بتضاؤل التناقضات بينهما ( رغم ان الامر لا يصل الى الغاء هذه التناقضات والصراع المرتبط بها ) .

في مثل هذه الحالة تكون مساهمة رأس المال الاجنبي في البنية الاجتماعية - الاقتصادية اكبر بكثير ، وتكون الرقابة الحكومية على هذه المساهمة ذات طابع غير مباشر الى حد كبير وتحقق بواسطة تنهيج نشاط الاستثمار المحلي الراسمالي الكبير .

وفي البلدان التي احتل رأس المال الكبير والاحتكاري في بنية رأس المال المحلي فيها دورا ملموسا لا تؤدي الاجراءات المذكورة اعلاه بخصوص رأس المال الاجنبي اطلاقا الى ازالة العوائق التي تعرقل النمو الواسع للاستثمار



الراسمالي الصناعي الصغير والمتوسط ، حيث يحتل محل المشروع الاجنبي في البنية الاجتماعية - الاقتصادية مشروع محلي مماثل له ( ويكون القسط الاكبر من هذه المشروعات نموذج المشروعات « المختلطة » ) ، وحيث يجري تطوير القطاع الراسمالي الخاص في الصناعة من فوق بشكل اساسي . ان مثل هذا التطور يقوي الاتجاهات الاحتكارية في الاقتصاد التي تقوم شروطها المؤاتية بفضل الحماية من الاستيراد .

ويقود ذلك الى تدهور وضع صغار المستثمرين والمنتجين الذين يجدون انفسهم في مواجهة رأس مال احتكاري اجنبي ومحلي متميز ، في مواجهة منظومة موحدة عمليا ومتراصة من رأس المال الكبير والاحتكاري . ويتغير بالنتيجة طابع التناقض الرئيسي في بنية رأس المال : فيتقدم الى المكان الاول التناقض بين رأس المال الصغير ورأس المال الكبير ( الاجنبي والمحلي ) ، هذا في الوقت الذي يتراجع فيه التناقض بين رأس المال المحلي ( بكليته ) ورأس المال الاجنبي الى المكان الثاني ويصبح ذا دور خاضع .

ان تفاقم التناقضات والصراع داخل البرجوازية الوطنية في حالة انتصار الاستثمار الراسمالي الصغير يمكن ان يقود الى ازالة او اضعاف رأس المال الكبير والاحتكاري ( الاجنبي والمحلي ) بصورة مؤقتة ، والى تطور القطاع الراسمالي الخاص في الصناعة من القاعدة بشكل اساسي - على اساس الاستثمار الراسمالي الصغير الواسع وتطوره المرحلي لاحقا الى استثمار متوسط وكبير . في هذه الحالات التي لا تحظى فيها اية فئة من فئات البرجوازية الوطنية بتأثير حاسم على الحكومة وحيث تمثل الدولة مصالح البرجوازية الوطنية بالكامل تظهر امكانية نشوء

شكل توفيقى للتطور يتمثل في تحديد ميادين الاستثمار الرأسمالى الكبير والصغير وخلق الشروط لنمو كل منهما. في مثل هذه الظروف وبواسطة مختلف اشكال اجراءات التنهيج تسعى الدولة لازالة « الازدواجية » في النمط الرأسمالى في الصناعة ولتطوير العلاقات الاقتصادية والتكنولوجية بين كلا القطاعين في هذا النمط الرأسمالى. ولكن اقامة مثل هذه البنية المتكاملة يتطلب زمنا طويلا وعملية معقدة لاعادة البناء في اطار هذه الحدود او تلك لنمو كل من القطاعين . ويحاول كل من القطاعين كلما ازداد نموا ازالة هذه القيود وتوسيع الميدان الاقتصادى لنشاطه، بما يؤدي في النهاية الى اشتداد الصراع بين حاملي هذين الطريقتين المتعارضين في التطور الرأسمالى .

ان تطور رأس المال الصناعى الوطنى يتطلب اقامة قاعدة موازية له في الزراعة وتسريع التطور الرأسمالى للزراعة ، الامر الذى لا يمكن تحقيقه الا بازالة العوائق من طريق هذا التطور والقائمة في البنية الاجتماعية - الاقتصادية الكولونيالية ، وبالاخص ، في المخلفات القطاعية في الريف وانتشار رأس المال التجارى - الربوى في ميدان التداول المرتبط بالزراعة .

تستهدف سياسة دولة البرجوازية الوطنية الفاء طرق الاستثمار الزراعية القطاعية وتشجيع الطرق الرأسمالية . ومن اجل ذلك فان هذه السياسة تسعى ، من جهة ، الى اصلاح علاقات الاستثمار الزراعية والى اصلاح توزيع الملكية على الارض . ومن جهة اخرى ، تعمل على توفير العوامل المالية والتنظيمية والخدمات الاساسية الضرورية من اجل الاقتصاد الذى يتطور على الطريقة الرأسمالية وذلك بشروط تفضيلية . وبما ان فيض السكان

الزراعيين الكبير الذي ينشأ في المستعمرات واشباه المستعمرات السابقة يخلق قاعدة اقتصادية سوقية محضة لنشوء الريع العالي ذي الطابع الاقطاعي ، فان اصلاح علاقات الاستئجار يؤدي ليس فقط الى الغاء الاشكال المختلفة للاكراه اللا اقتصادي ، بل يؤدي ايضا الى تقييد تأثير آلية السوق على تشكل علاقات الاستئجار ، مقيدا بذلك حجم اجرة الارض ، وكمية الاراضي المؤجرة ، وحق الغاء الاجرة واختيار المستأجرين ، وغير ذلك . ان هذه الاصلاحات تساعد على التطور الرأسمالي ليس فقط الاستثمارات القائمة على اراض مستأجرة ( بواسطة زيادة استقرار اجرة الارض والتقليل من رؤوس الاموال المطلوبة لاستئجار الارض ) ، وانما ايضا الاستثمارات الاقطاعية ( بتقييد امكانيات تأجير الارض وانخفاض الدخل من الارض المؤجرة عن الدخل من الارض التي تستغل بصورة مباشرة ) .

وهذا هو الهدف نفسه الذي تتوخاه اصلاحات الملكية على الارض التي تقتصر على تحديد سقف للملكية واعادة توزيع فوائض الملكية على الفلاحين . فهذه الاصلاحات تكون موجهة بشكل خاص للتخفيف من الاستخدام غير المنتج لرأس المال في شراء الارض وتوسيع الحيازات الزراعية ( وبالاخص اذا كان ذلك بهدف تأجيرها من جديد ) . في اطار مثل هذا الاتجاه العام يتوقف طابع اصلاحات الملكية بشكل اساسي على العلاقات بين القوى داخل البرجوازية الوطنية . وكذلك على درجة تأثير طبقة الاقطاعيين على الدولة . ففي الحالة التي يكون فيها رأس المال الكبير والاحتكاري هو المجدد للتطور فانه يسعى لاقامة قاعدة مناسبة له في الزراعة في صورة استثمارات رأسمالية كبيرة وبواسطة التحويل الرأسمالي للملكية الاقطاعية ، وكذلك بواسطة تغفل رأس المال الصناعي في الزراعة ( حتى

اقامة شركات زراعية مساهمة ) وانشاء استثمارات زراعية من نوع خاص . ان امكانيات تطبيق اصلاحات زراعية جذرية في ظل مثل هذا الطريق لتطور الزراعة تبقى ضعيفة جدا ( وبالاخص في مجال تضيق حدود الحيابة الزراعية) لسبب آخر ايضا ، وهو ان ممثلي راس المال الكبير غالبا ما يكونون على ارتباط قوي بطبقة الاقطاعيين ، وفي احيان كثيرة يكونون من بين كبار الحائزين الزراعيين . في مثل هذه الحالات، عندما يظهر هؤلاء الحائزين كشركاء (وبالاخص عندما تكون لهم الكلمة العليا ) للبرجوازية الوطنية في بنية السلطة الحكومية ، كثيرا ما تتجه المحاولات الى تحقيق التطور الراسمالي ، وفي معظم الاحيان ، بدون ان يمس ذلك اسس الحيابة الاقطاعية .

اذا كان طابع التطور يتحدد بمصالح الاستثمار الراسمالي الصغير فان الوسيلة النموذجية الاكثر شيوعا للتحويل الراسمالي للزراعة هي تطور الاستثمارات الكولائية ، وهو ما يتوافق مع الاجراءات الاكثر جذرية في تحديد الحيابة الاقطاعية الكبيرة . ولكن حتى في هذه الحالة فان امكانيات تحقيق اعادة توزيع جذرية للارض داخل الطبقة الفلاحية نفسها تصطدم بحقيقة كون الاصلاحات تجري في الواقع في صالح الفئات الموسرة بالدرجة الاولى، وان الدولة البرجوازية تحاول المحافظة على الاستثمارات « الاكثر انتاجية » و « الطليعية » . في الحياة الواقعية من الممكن ان يتوافق النموذجان المذكوران من الاصلاحات في ملكية الارض وكذلك طريقا التطور الراسمالي في الزراعة المميزان لهما ، وبالاخص في ظروف قيام وتطور شكل توفيقى للنمط الراسمالي الخاص في الصناعة .

في البلدان ذات التوجه الراسمالي التي تلعب فيها

الملكية المشاعية على الارض دورا كبيرا ( مثلا ، في افريقيا الاستوائية ) ، « يجري تحويل الارض المشاعية الى ملكية خاصة للفلاحين » ، كما يكتب الباحث السوفياتي آ. كيفا ، الذي يخلص الى القول : « ان تضخم الفئة الكولايكية ، وتبرز الزعامة القبلية - العشائرية ، من جهة ، وانتزاع الارض من الحائزين المشاعيين من جهة أخرى ، هي الصورة المميزة لكثير من البلدان الافريقية » ( ١٣ ) .

والى جانب العوائق التي تواجه التطور الرأسمالي للزراعة والتي تنشأ من علاقات الحياة والاستثمار القائمة في الزراعة ، فان هذا التطور يصطدم كذلك بانتشار رأس المال التجاري - الربوي في ميدان التداول المرتبط بالزراعة . فرأس المال التجاري - الربوي لا يكتفي بحرمان المنتجين الزراعيين من القسم الاساسي من مداخيلهم ، بل ويعمل باستمرار على تجديد انتاج شروط اشغال رأسمال الفئة الزراعية الفنية في ميدان النشاط التجاري - الربوي غير الانتاجي ؛ وينتج عن ذلك تباطؤ نمو الفئات الرأسمالية من المنتجين الزراعيين وابطاء عملية تراكم رأس المال في الزراعة . ان تضخم رأس المال التجاري - الربوي يرتبط ارتباطا وثيقا بتناقص وزوال ملكية القسم الاكبر من الفلاحين . وبما ان الاصلاحات الزراعية التي تطبقها الدولة البرجوازية لا تستطيع عادة الفاء هذا العامل فانها لا تلغي أيضا القاعدة الاقتصادية لانتشار رأس المال التجاري - الربوي في ميدان التداول المرتبط بالزراعة .

في مثل هذه الظروف ينتقل مركز الثقل في الاجراءات الحكومية في هذا الميدان الى ميدان التداول نفسه . وتتلخص هذه الاجراءات في اقضاء رأس المال التجاري - الربوي بواسطة توسيع مواقع الدولة والتعاونيات المدعومة

من قبلها في هذا الميدان . فالدولة تحاول عبر القطاع الحكومي - التعاوني المقام في الزراعة التحكم بتسليف الزراعة ومدها بوسائل الانتاج الضرورية وتصريف منتجاتها . ولكن ، وبنتيجة محدودية الموارد المادية والمالية التي تستطيع الدولة توجيهها نحو الزراعة فان هذه الموارد تتركز في ايدي الفئات المسيطرة اقتصاديا وسياسيا من بين السكان الزراعيين ، اي انها ، في ظروف عدم اعادة توزيع الارض بصورة جذرية ، تتركز في ايدي الاستثمارات القطاعية - الكولايكية .

ان السياسة الزراعية للدولة البرجوازية تساعد بدون شك التطور الرأسمالي للاستثمارات القطاعية والكولايكية وتشكل النمط الرأسمالي الخاص في الزراعة . ولكن القسم الاساسي من الاستثمارات الفلاحية لا يتأثر الا نادرا بهذه الاجراءات ولا يسير الا ببطء شديد على طريق التطور الرأسمالي وهذا ما يقود الى « الانفصال » المتزايد للنمط الرأسمالي الخاص المتشكل عن الانماط ما قبل الرأسمالية في الزراعة .

ان السياسة الاجتماعية - الاقتصادية لدولة البرجوازية الوطنية تشكل في مسار الصراع بين مختلف فئات الطبقة الحاكمة ، هذا الصراع الذي ينتج عنه انحراف نموذج تطور النمط الرأسمالي الخاص في هذا الاتجاه أو ذاك . وتؤدي هذه السياسة ، بتسريعها للتطور العام للنمط الرأسمالي الخاص ، الى الغاء « ازدواجية » هذا التطور والى اقامة بنية متكاملة لهذا النمط وهو ما يؤدي تدريجيا الى أضعاف التناقضات بين مكوناته ويدعم القاعدة الاجتماعية للدولة البرجوازية . ان هذه العملية تتطلب زمنا ليس بالقصير في ظروف المستعمرات سابقا ، انها تمثل مرحلة

كاملة وتصطدم بعقبات يصعب تجاوزها مرتبطة بسيادة  
الانماط ما قبل الرأسمالية في البنية الاجتماعية -  
الاقتصادية الكولونيالية .

ان اقامة البنية المتكاملة للنمط الرأسمالي الخاص  
والقادرة على تقليص التخلف الاقتصادي للبلاد وتحسين  
وضعها في النظام الاقتصادي العالمي تتطلب ان يقوم تطور  
الاستثمار الرأسمالي الكبير والصغير في الصناعة على قاعدة  
حديثة من المكننة اقل استيعابا لقوة العمل بالمقارنة بالقاعدة  
الانتاجية التقليدية . لذلك فان تطور النمط الرأسمالي  
الخاص في الصناعة خلال فترة طويلة من الزمن لا يستطيع  
توفير العمالة للقسم الاساسي من السكان المرتبطين بالانماط  
ما قبل الرأسمالية ، ليس فقط في الصناعة ، بل وفي  
الزراعة أيضا . وبكلمات أخرى ، ان تطور النمط الرأسمالي  
لا يلغي الصناعة ما قبل الرأسمالية التقليدية ( التي يبقى  
وضعها ووضع الفئات المرتبطة بها قاسيا جدا بسبب المزاخمة  
المتزايدة من قبل الصناعة الآلية في النمط الرأسمالي  
الخاص ) ولا يخفف بصورة جوهرية من فيض السكان  
الزراعيين .

ان عجز النمط الرأسمالي الخاص خلال فترة معقولة  
من الزمن عن حل مشكلة الانماط ما قبل الرأسمالية يعني  
استمرار الاشكال الراكدة في الاقتصاد والتي يرتبط بها  
القسم الاكبر من السكان ، في مسار التحول الرأسمالي  
للبنية الاجتماعية - الاقتصادية الكولونيالية . ان بقاء تكتيك  
الانتاج التقليدي المتخلف . والمعدلات المنخفضة للتراكم في  
هذه الميادين وافلاس السكان المرتبطين بها ، والبطالة المقنعة  
الضخمة كل ذلك يحدد ضيق الطلب على البضائع المنتجة  
في النمط الرأسمالي الخاص . ان ذلك كله يزيد من العوائق

القائمة في وجه تطور هذا النمط ، وبالاخص بمقدار استنفاد آخر احتياطات نمو السوق الداخلية المرتبطة باغلاق الباب في وجه البضائع الاجنبية .

ان الاجراءات المساعدة التي تتخذها الدولة تجاه الانماط ما قبل الرأسمالية ( والتي تستدعيها ضرورة وقف نمو البطالة والتوتر الاجتماعي - الاقتصادي ) مثل ، تطوير المنظمات الحكومية - التعاونية في ميدان التداول وتقديم التسليف والدعم المالي للمنتجين المستقلين ، وتقييد تطور الصناعة الآلية المنافسة للحرفيين . وغير ذلك - اذ تساعد هذه الانماط في الاستمرار فانها في الوقت نفسه تحول المواد والموارد المالية الشحيحة عن النمط الرأسمالي الخاص « الانتاجي » وتبطيء تطوره . وهذا ، بالطبع ، ما يشترط محدودية هذه الاجراءات التي تتخذها الدولة البرجوازية ، مما ينتج عنه ان الطابع المحافظ للانماط ما قبل الرأسمالية يستمر عند ادنى مستوى .

ان الاجراءات الحكومية الموجهة لتشجيع تطور النمط الرأسمالي الخاص تمثل سياسة تقوية رأس المال الصناعي بمعنى الكلمة الواسع ( أي رأس مال الميدان الانتاجي ) وتقييد تضخم رأس مال ميدان التداول . وبالاخص ، الكومبرادوري ، والتجاري - الربوي المضارب . ان الحماية من الاستيراد تضيق ميدان رأس المال الاجنبي والكومبرادوري المرتبط باستيراد وتوزيع البضائع الاجنبية في السوق الداخلية . ان تنهيج الاستثمارات الاجنبية يهدف الى تحويلها عن ميدان التداول الى ميدان الانتاج . كما ان توسيع مواقع المنظمات الحكومية والحكومية - التعاونية في ميدان التداول يؤدي الى طرد رأس المال الخاص من هذا الميدان . ويساعد اضعاف مواقع رأس المال التجاري



الربوي أيضا على تقييد اجرة الارض وحجم الحيازات الزراعية . وبالتوافق مع مجموعة من الاجراءات الموجهة لتشجيع رأس مال ميدان الانتاج في الصناعة والزراعة ( الحماية ، الامتيازات الضريبية ، الدعم المالي والتسليف ، وتأمين وسائل الانتاج الشحيحة لميدان الخدمات الاساسية ، وغير ذلك ) ، يؤدي اضعاف مواقع رأس المال التجاري - الربوي ، بدون شك ، الى تسريع عملية انتقال رأس المال من ميدان التداول الى ميدان الانتاج ويساعد على الانتقال بالصناعة الرأسمالية من النظام المنزلي الى النظام المركزي ، ويخفض تضخم رأس مال ميدان التداول ويقود الى اخضاع رأس المال التجاري الى رأس المال الصناعي . ولكن استمرار وجود الميدان الواسع للانماط ما قبل الرأسمالية يعرقل هذا المسار ، أولا : لان هذه الانماط تشكل تربة مغذية لرأس المال التجاري - الربوي الذي يزداد طفيلية وهو يستزيد من استنزاف هذه القطاعات ، وثانياً : لان هذه الانماط ، اذ تضعف المعدلات العامة لنمو الانتاج ، فانها تكبح عملية تشكل رأس المال الصناعي ، واذا تزايد من نقص البضائع وارتفاع الاسعار ، فانها تخلق اتجاهها لتحويل رأس المال عن ميدان الانتاج نحو ميدان نشاطات التجارة والمضاربة .

ان استمرار الانماط ما قبل الرأسمالية وتزايد تخلفها عن النمط الرأسمالي الخاص يعمقان التفاوت الاقتصادي والنفجوة في المستويات المادية لحياة البرجوازية الوطنية ( الكبيرة والصغيرة ) ، من جهة ، والقسم الاكبر من صفار المنتجين المستقلين في المدينة والريف ، من جهة اخرى ، ويخلقان بذلك قاعدة لتفاقم التناقضات الاقتصادية والاجتماعية والسياسية بين هذه المستويات . وهكذا ، اذا كانت التناقضات بين مختلف انواع رأس المال يمكن ان تضعف

في مسار التحول الرأسمالي للاقتصاد الكولونيالي وتكامل وتضامن النمط الرأسمالي الخاص ، فان التناقضات بين النمط الرأسمالي الخاص والانماط ما قبل الرأسمالية ، بين البرجوازية الوطنية وصغار المنتجين المستقلين ، تميل نحو الاشتداد ، بل ان هذه التناقضات تتزايد ايضا حتى في ميدان ما يسمى بالانتاج الصغير : بين صغار المستثمرين والحرفيين في الصناعة ، بين الكولاك والقسم الاعظم من فقراء الفلاحين في الزراعة .

كما يتبين مما سبق ، ان تسريع التحويل الرأسمالي للاقتصاد الكولونيالي يتحقق في سنوات الاستقلال بشكل اساسي على حساب تزايد تدخل الدولة في الاقتصاد .

وباستخدام التنهيج الضريبي ، والتسليفي - النقدي ، والاداري ، والرقابة على اسعار وتوزيع البضائع ، وتعديل احجام المداخل والعلاقات المتبادلة بين مختلف ممثلي النظام الاجتماعي - الاقتصادي ، فان الدولة تؤثر على بنية القطاع الخاص في الاقتصاد ، وعلى وضع ومعدلات واتجاه تطور مختلف انماط واشكال الاستثمار فيه . ويرتبط مثل هذا التأثير بالتقييد الواسع لـ « حرية السوق » و « حرية الاستثمار الخاص » .

والى جانب تنهيج القطاع الخاص فان المظهر الاهم لنشاط الدولة الاقتصادي هو بناء وتشغيل المشروعات الحكومية واقامة وتطوير النمط الحكومي - الرأسمالي في الاقتصاد . وتتلخص خصائص هذا النمط التي تميزه عن الخط الرأسمالي الخاص في كونه يقوم على الملكية الحكومية ويعتمد على موارد الميزانية الحكومية ، وفي ان دافعه المحرك الاساسي ليس التسابق وراء أقصى الارباح على رأس المال الموظف وانما تحقيق اهداف اجتماعية - اقتصادية

أكثر اتساعا تحددها مصالح الطبقة الحاكمة . ان هذه الخصائص تمنح للنمط الحكومي - الرأسمالي امكانية العمل والنمو في ظروف معدل ربح منخفض وحتى في ظروف خسارة بعض المشروعات وفروع الانتاج . ان هذا النمط باعتباره يمثل واحدا من اشكال النشاط الاقتصادي للدولة ( في الحدود التي ترسمها له الطبقة الحاكمة ) يتدعم بواسطة جميع اجراءات الحماية ، وبالاخص ، الحماية من الاستيراد . ان هذه الخصائص التي تميز النمط الحكومي - الرأسمالي وتمنحه استقلالية معينة عن مستوى الارباح والعمل العفوي لقوى السوق وتسمح باقامة المشروعات حتى في الميادين الاقتصادية الأكثر استيعابا لرأس المال والاقل ربحية ، هي التي تجعله أقدر على احداث تغيرات بنيوية جذرية في الاقتصاد ، وعلى خلق الفقرات المفقودة في تجديد الانتاج الاجتماعي ، وهذا ما يمكنه من القيام بدوره القيادي في محو الطابع الكولونيالي للبنية المهنية والجغرافية للاقتصاد .

ان توسع الجهاز الحكومي الاقتصادي - نظام القطاع الحكومي والتنهيج الحكومي - يترافق بتطور علاقاته وتناقضاته مع انماط واشكال الاقتصاد الأخرى . وبنتيجة دور الدولة التنهيجي العام بالنسبة للقطاع الخاص في الاقتصاد فهو يظهر كعامل مستقل يحدد الاتجاه العام للتطور ، وأما القطاع الحكومي فيظهر كنمط قائد في تشكيلة النظام . ولكن في الواقع ، في ظل اتجاه التطور المذكور يتحدد التوجه الاجتماعي - الاقتصادي وتتحدد حدود وطابع تطور النشاط الاقتصادي للدولة في نهاية المطاف بحاجات تطور هذا النمط الذي يجسد مصالح طبقة البرجوازية الوطنية الحاكمة ، اي بحاجات تطور النمط الرأسمالي

الخاص . فعندما تكون الدولة في يد البرجوازية يكون الجهاز الاجتماعي - الاقتصادي ممثلاً بطبيعته لرأسمالية الدولة، وفي علاقاته وتناقضاته مع أشكال الاقتصاد الأخرى القائمة ، مع مختلف الطبقات والفئات الاجتماعية تظهر في جوهر الأمر العلاقات المتبادلة بين مختلف فئات هذه الطبقة الحاكمة . أما القطاع الحكومي في الاقتصاد فإنه يمتلك في هذه الحالة طابع النمط الحكومي - الرأسمالي ( رأسمالية الدولة ) ، الذي ، رغم أنه يشكل الاداة الرئيسية لتسريع التحويل الرأسمالي للاقتصاد الكولونيالي ، لا يعتبر نمطاً قائداً ، إذ أنه يخضع في تطوره لحاجات النمط الرأسمالي الخاص ( التي تتغير في مسار تطور هذا النمط وما يرتبط به من تغير العلاقات بين قوى مختلف فئات رأس المال التي يضمها ) .

ان القضية الرئيسية لرأسمالية الدولة في النماذج الرأسمالية لتحول الاقتصاد الكولونيالي وهي دعم تطور النمط الرأسمالي الخاص تقيّد بصورة جوهرية حدود رأسمالية الدولة وامكانيات نموها وتطورها .

ان هذه الوظيفة تقرر قبل كل شيء الاحجام العامة والميادين المهنية لنمط رأسمالية الدولة بالحدود التي ترسمها حاجات تطور رأس المال الوطني . وينتشر هذا النمط عادة بشكل اساسي في تلك الفروع الاقتصادية التي تؤمن افضل وسائل وشروط الانتاج ولكنها تكون ذات كثافة رأسمالية ( استيعاب رأسمالي ) عالية جداً . ان هذه الصفة الأخيرة تجعل رأس المال الوطني الخاص عاجزاً عن الوصول الى كثير من الفروع الاقتصادية ، هذا من جهة ، ومن جهة أخرى ، فهي تخلق شروطاً مواتية لظهور الاحتكارات والاسعار الاحتكارية العالية على منتجاتها في هذه الفروع .

لذلك فان تطور هذه الفروع وتحولها الى نمط رأسمالي خاص اما ان يكون غير ممكن واما ان يؤدي الى سيطرة الاحتكارات الاجنبية والمحلية عليها مما ينجم عنه تردي شروط تجديد الانتاج في القطاع الخاص بكامله . وعلى العكس ، فان تطور هذه الفروع وتحولها الى قطاع رأسمالية الدولة بفضل خصائص هذا النمط المبينة سابقا يؤدي ليس الى تسريع اقامة الخدمات الاساسية الضرورية والقاعدة الصناعية الضرورية لنمو النمط الرأسمالي الخاص فحسب، وانما يوفر له ايضا اهم وسائل وشروط الانتاج بأسعار تفضيلية ومدعومة غالبا .

ان الفروع النموذجية التي يشملها نمط رأسمالية الدولة غالبا هي السكك الحديدية والنقل البحري والجوي والمواصلات وصناعة الوقود والطاقة والتعدين وانتاج الاسمدة ومنشآت الري الضخمة ، وانتاج المعدات من أجل هذه الفروع ، أي ميادين الانتاج ذات الكثافة الرأسمالية العالية ، كما يشمل مؤسسات التسليف والتمويل ، واستيراد وتوزيع المواد التي تتصف بنقص المتوفر منها عن المطلوب ، واستيراد وتوزيع أهم المواد الاستهلاكية التي تحدد قيمة قوة العمل . وتقام في القطاع الحكومي كذلك فروع الانتاج ذات الكثافة الرأسمالية الاعلى التي توفر للمشروعات الحكومية الآلات والمعدات . وأخيرا ، فقد حققت تطورا ملحوظا ايضا وظيفة اخرى لنمط رأسمالية الدولة وهي تحديث الجوانب الراكدة في الاقتصاد : تشتري الدولة من المالكين الافراد أو تأخذ تحت ادارتها الموقته بعض المشروعات أو فروع الانتاج القديمة والتي تشرف على الاغلاق ، وذلك بهدف تحديثها . وبالنتيجة : ينشأ في نمط رأسمالية الدولة بصورة تدريجية مركب من الفروع المترابطة التي تشكل الى حد ما سوقا لبعضها البعض ، مركب قادر عند

درجة معينة على التطور المستقل . ان نمط رأسمالية الدولة يدعم تطور النمط الرأسمالي الخاص ليس فقط عبر أمداده بوسائل وشروط الانتاج الضرورية ، وانما ايضا بتوسيع الاسواق من اجله بواسطة زيادة المشتريات الحكومية .

ان استقلالية تطور قطاع رأسمالية الدولة محدودة جدا ، اذ ان المستهلك الاساسي لمنتجاته في نهاية المطاف هو القطاع الخاص ، وبالاخص القطاع الرأسمالي الخاص . لذلك فان القطاع الحكومي اذ يساعد على نمو القطاع الرأسمالي الخاص فان تطوره يتوقف على معدل نمو هذا القطاع ، على معدلات التراكم الانتاجي في القطاع الخاص . ان العوامل التي تعيق نمو القطاع الرأسمالي الخاص ( استمرار الانماط ما قبل الرأسمالية ، وفقر السكان ، وغيرها ) ، هي التي تعيق ايضا نمو قطاع رأسمالية الدولة .

ان دور قطاع رأسمالية الدولة المساعد للقطاع الرأسمالي الخاص يقيد القاعدة المالية لتطور القطاع الحكومي نفسه ، وذلك لان طرق تعبئة المداخل الحكومية ، واسعار منتجات المشروعات الحكومية ، والتمويل الحكومي ، وغير ذلك انما تساعد كلها على تشجيع التراكم في القطاع الرأسمالي الخاص .

وبالمقابل ، فان امكانيات التنهيج الحكومي للقطاع الخاص مقيدة ايضا بمحاولة خلق « مناخ ملائم » لنمو القطاع الرأسمالي الخاص ، والحفاظ على الآلية الاساسية لعمله والمرتبطة بـ « حرية السوق » ، « حرية الاستثمار الخاص » ، بالربح كدافع أساسي للنشاط ، وغير ذلك .

ان النتيجة القانونية لتطور رأسمالية الدولة التي تخدم

تطور القطاع الرأسمالي الخاص هي ظهور فئة جديدة من المستثمرين مرتبطة بجهاز الدولة الإداري . ان تطور صلات الموظفين المتنفذين بالقطاع الخاص ، وما يرتبط بذلك من الفساد في أجهزة الدولة ، وامكانية استخدام العلاقات الوظيفية من أجل تحويل مختلف اجراءات المساعدة الحكومية للقطاع الخاص لخدمة المصلحة الخاصة كل ذلك يدفع وجوه البيروقراطية الحكومية لممارسة النشاط الاستثماري الخاص ويجعلهم شركاء مرغوبا بهم للمستثمرين الرأسماليين . ان مثل هذا التطور لا يمكن الا ان يؤدي الى اضعاف استقلال القطاع الحكومي وتقوية تبعيته للقطاع الرأسمالي الخاص . وان سعي كبار الموظفين لاستخدام الوضع الوظيفي في مصلحة استثماراتهم الخاصة ، أو في مصلحة الشريك الحاضر أو شريك المستقبل الذي يعمل في القطاع الخاص لا يمكن الا أن يؤثر بشكل ما على السياسة الواقعية للمشروعات الحكومية والتنهيج الحكومي .

ورغم ان حدود المساهمة الحكومية في الاقتصاد فبي النماذج الرأسمالية لتحول الاقتصاد الكولونيالي تتحدد بحاجات تطور القطاع الرأسمالي الخاص ، فان درجة المساهمة الحكومية تختلف اختلافا كبيرا تبعا لمختلف طرق تطور القطاع الرأسمالي الخاص .

فعندما يجري تطور القطاع الرأسمالي الخاص في صالح رأس المال الكبير والاحتكاري بشكل أساسي ، وعندما ينمو هذا القطاع من فوق بصورة رئيسية ، يكون الدور المستقل لرأسمالية الدولة محدودا جدا ويتناقص نسبيا بمقدار نمو رأس المال المحلي الكبير وبمقدار تطور علاقته مع الاحتكارات الأجنبية . ان أكثر المشاريع التي تقيمها الدولة ربحية يمكن ، عند مرحلة معينة من هذا التطور ، ان

تعرض للبيع الى المساهمين الافراد . وبمقدار تطور التحول الرأسمالي للاقتصاد الكولونيالي وتطور الاتجاهات الاحتكارية التي تميز هذا الطريق من طرق التطور فان الدور الاقتصادي للدولة يمكن ان يزداد قوة . ولكن هذا لن يكون رأسمالية دولة وظيفتها الاساسية الغاء الصفات الكولونيالية للبنية الاجتماعية - الاقتصادية للمجتمع ، وانما رأسمالية حكومية - احتكارية ، مماثلة من حيث وظائفها لرأسمالية الدولة الاحتكارية في الغرب .

اما عندما يتحدد تطور القطاع الرأسمالي الخاص بمصالح صفار المستثمرين فانه لن يستطيع ان يلعب دورا نشيطا في خلق الفروع القاعدية في الاقتصاد وتحديد الاتجاه العام للتطور بصورة مباشرة ، وذلك كنتيجة لوضع هذا القطاع نفسه ( تدني حجم رؤوس الاموال الفردية ، تشتته الاقتصادي والسياسي ، وميله الى التقلبات ، وغير ذلك ) . ان نظام تجديد الانتاج الرأسمالي يتشكل عند ذلك في مسار التأثير الديناميكي المتبادل لرأسمالية الدولة والاستثمار الصغير . ان درجة استقلالية رأسمالية الدولة هنا هي اعلى بكثير ، وكذلك فان حجم المساهمة الحكومية في الاقتصاد يكون اوسع بكثير مما هو عليه في الحالة السابقة . ان التطور الرأسمالي الذي يجري في مسار هذا التأثير المتبادل يقود الى ظهور رأس مال متوسط ثم الى ظهور رأسمال كبير واحتكاري ، وهو ما يؤدي عند مرحلة معينة من التطور الى اضعاف دور رأسمالية الدولة والى نفس النتائج النهائية التي يؤدي اليها خط التطور المذكور في الحالة السابقة . ولكن هذه المرحلة تأتي هنا متأخرة ونتيجة لمرحلة طويلة من تطور وتوسيع القطاع الحكومي والتنهيج الحكومي ( الذي يخلق في ظروف تغيرات مناسبة في الطابع الطبقي للدولة شروطا مادية مواتية لتطبيق



اصلاحات برجوازية ديمقراطية جذرية ولتحول هذه  
الاصلاحات الى اصلاحات اشتراكية ) .

وهكذا فان تحقيق الاستقلال السياسي يغير بصورة  
جوهرية الاوالية العامة للتحول الرأسمالي للبنية  
الاجتماعية - الاقتصادية الكولونيالية . ان ارتفاع مستوى  
تركز وتمركز رأس المال المحلي لن يبقى شرطا ضروريا لمثل  
هذا التحول ، ولن يبقى رأس المال الصناعي المحلي الكبير  
الحامل القيادي لهذا التحول . ان رأسمالية الدولة تصبح  
الوسيلة الرئيسية لتسريع التطور الرأسمالي ، ويصبح قطاع  
رأسمالية الدولة الحامل الرئيسي لهذا التطور ، رغم ان  
درجة وطابع تطورها يتحددان بحاجات القطاع الرأسمالي  
الخاص وأجزائه المختلفة .

ان تطور رأسمالية الدولة يساعد على تسريع عملية  
تشكل رأس المال الصناعي ( رأسمال ميدان الانتاج ) ونشوء  
نظام تجديد الانتاج الوطني ، واضعاف تبعية الجزء الحديث  
من الاقتصاد الى القاعدة الصناعية الاجنبية وتقوية علاقاته  
بالاقتصاد الوطني .

ان تطور قطاع رأسمالية الدولة في الصناعة - بنتيجة  
طابعه المهني - يجري بدرجات أكبر من تطور القطاع  
الرأسمالي الخاص ، على اساس تكنيك ذي كثافة رأسمالية  
عالية واستيعاب منخفض لقوة العمل . لذلك فانه في ظل  
هذه الحدود التي يرسمها لنموه النموذج الرأسمالي للتطور،  
مثله مثل القطاع الرأسمالي الخاص ، لن يكون بمقدوره  
تمكين الاقتصاد الكولونيالي المحلي من « امتصاص » البطالة  
المقنعة الضخمة التي توجد على شكل فيض سكان زراعيين،  
وصناعة منزلية ، وتضخم في ميدان الخدمات والتي تدعم  
استمرار قطاع واسع من الانماط ما قبل الرأسمالية ،

وطرق الاستغلال شبه القطاعية والربوية ، وتضخم الانواع القديمة البالية من رأسمال ميدان التداول ، وغير ذلك .

في النماذج الرأسمالية لتحول الاقتصاد الكولونيالي تساعد رأسمالية الدولة على إعادة توزيع الدخل القومي وصناديق التراكم في صالح قطاع رأسمالية الدولة والقطاع الرأسمالي الخاص . وفي هذا الإطار فان الطرق الاساسية لتعبئة التراكمات الداخلية هي الضرائب غير المباشرة والتمويل بالعجز ( اللذان يؤديان الى تزايد التضخم ) ، وكذلك اعاقا ارتفاع الاجور ( غالبا بحجة مواجهة التضخم ) ، وغير ذلك . ويؤدي ذلك ، الى جانب بعض الاجراءات الحكومية الاخرى ، مثل الامتيازات الضريبية التي تمنح لرأس المال الخاص في ميدان الانتاج ، والشروط التفضيلية في التمويل والدعم المالي له ، الى إعادة توزيع للمداخيل في نهاية المطاف في صالح فئات المجتمع المترسمة وعلى حساب القسم الاعظم من المنتجين المستقلين ، والعمال والمستخدمين . وبالنسبة يشهد التفاوت الاقتصادي : ان الاغتناء السريع للفئة البرجوازية والمتبرجة القليلة العدد في المجتمع يجري في ظروف استمرار البؤس والبطالة الواسعة في اوساط جماهير الكادحين . ان تشوه بنية الطلب الناجم عن ذلك يستدعي انحراف بنية الانتاج في اتجاه انتاج الوسائل الكمالية للطبقات صاحبة الامتيازات على حساب مواد الضرورة الاولى ، وهو ما يقود الى مزيد من تردي وضع الجماهير الكادحة .

ان استمرار الانماط ما قبل الرأسمالية والقدرة الشرائية المنخفضة للقسم الاساسي من السكان ، وهو ما تتميز به عملية التحول الرأسمالي للاقتصاد الكولونيالي ، يقيدان الى حد كبير نمو السوق الداخلية . ان ضيق السوق

الداخلية أمام رأس المال الصناعي المتنامي في البداية يجري تعويضه غالبا بواسطة اغلاق الباب أمام منتجات الصناعة الاجنبية المستوردة وذلك باتباع سياسة للحماية . وبمقدار ما تستنفذ احتياطات بدائل المستوردات بمقدار ما يؤدي ضيق السوق الداخلية الى مزيد من التباطؤ في معدل نمو ليس فقط القطاع الراسمالي الخاص بل وقطاع راسمالية الدولة أيضا .

في البلدان التي اقتربت من هذه المرحلة من التطور ( على مثال الهند والبرازيل ) تجري المحاولات لايجاد مخرج في إعادة توجيه الصناعة الضخمة نحو الاسواق الخارجية . وتترافق هذه العملية التي بدأت في البرازيل في أواسط الستينات وفي الهند في بداية السبعينات بتوفير بعض الامتيازات للمشروعات التي تباع قسما هاسا من منتجاتها في السوق الخارجية .

ولكن حتى اكبر المشروعات في البلدان النامية تواجه صعوبات كبيرة في منافسة الاحتكارات الدولية الغربية المتوطدة في السوق العالمية . لذلك فقد ظهر الاتجاه نحو اجتذاب هذه الاحتكارات الدولية للتعاون في مجال التغلغل في السوق الخارجية ، وهو ما يترافق مع إقامة « مناخ ملائم » افضل ( حتى لو كان في غير صالح رأس المال الوطني في كثير من الاحيان ) للشركات الاجنبية التي تلتزم بالمساهمة بنشاط في الجهود التصديرية ، والاحتكارات الدولية بدورها تسعى لاستخدام هذه الامكانيات التي تفتح امامها من اجل تجاوز الحماية من الاستيراد واستغلال ميزات السوق المغلقة التي تخلقها هذه الحماية والتغلغل في أسواق بلدان نامية اخرى تحت اسم آسيوي او اميركي لاتيني .

وعند بلوغ هذه الاتجاهات درجة معينة من التطور ،

وبالاحص في حالة هيمنة تأثير الاقطاعيين ورأس المال الكبير في البنية الحكومية ، يمكن ان يقود ذلك الى تحول نموذج التطور الرأسمالي المستقل الى نموذج للتطور التبعية ، كما حصل ذلك في اواسط الستينات في البرازيل ، ويمكن ان يؤدي الى ظهور « امبريالية من الدرجة الثانية » نوع تبعية تنطلق من البلدان النامية الاكثر تطورا على الطريق الرأسمالي ، وتتحدد بمصالح رأس المال الاجنبي والمحلي الكبير .

ان تحقيق التحول الرأسمالي للاقتصاد الكولونيالي تحت هيمنة رأس المال الاحتكاري الاجنبي والمحلي يجري عبر التناقض مع مصالح ليس فقط الجماهير الكادحة وانما ايضا الجزء الاساسي من البرجوازية الوطنية . لذلك فان هذا التحول ممكن فقط في ظل ديكتاتورية سياسية غاشمة ، وفي ظروف قمع حتى الحريات البرجوازية الاولى .

في معرض تحليل النماذج المختلفة للتحول الرأسمالي للبنية الاجتماعية - الاقتصادية الكولونيالية تناولنا فقط اكثر الاتجاهات عمومية ( التي تفتح طريقها عبر مختلف انواع التنازلات والحركات التراجعية ) ، متجردين عن العوامل الخارجية ، ومنطلقين في الوقت نفسه من عدم تغير الطابع الطبقي للدولة . اما في واقع الحياة فانه في مسار هذا التحول تظهر وتتطور اكثر التناقضات الاجتماعية - الاقتصادية والسياسية حدة ، ( وبالاخص ، التناقض المذكور سابقا بين القطاعات الرأسمالية الخاصة والقطاعات ما قبل الرأسمالية ) ، ويشد نضال الجماهير الكادحة ( التي لا يحقق لها طريق التطور الرأسمالي اي تحسين ملموس في اوضاعها ) ، مما قد يؤدي الى تغيرات نوعية في الطابع الطبقي للدولة تقطع مسار التطور الرأسمالي .

(١) Paul A. Baran. The Political Economy of Growth. New Delhi, 1962, p. 179.

(٢) — المصدر السابق ، ص ١٨٧ — ١٨٨ .

(٣) Developing the Underdeveloped Countries. — London 1977, p. 54.

(٤) Paul A. Baran. The Political Economy of Growth, p. 207.

(٥) — كارل ماركس ، رأس المال ج ١ — ماركس وانجلز : المؤلفات ،

ج ٢٢ ، ص ٢٦٧ .

(٦) — المصدر السابق ، ص ٣١٩ .

(٧) — في الظروف الكولونيالية كان للنظام المنزلي للصناعة الرأسمالية ميزات كبيرة على المشاغل والمصانع الصغيرة المركزية بالنسبة لرأس المال المحلي ، لأن الأولى كانت عند أدنى حد من الأجور تمكن الحرفي من تشغيل أي عدد إضافي من أفراد أسرته وذلك بتخفيض الاتفاق على تنظيم الإنتاج حتى الحد الأدنى وترمي عليه القسم الأكبر من مخاطر المنافسة مع المصنع الأجنبي .

(٨) D. H. Buchanan, The development of Capitalistic Enterprise in India. N.Y., 1934.

و : آ. ي. ليفكوفسكي ، بعض خصائص تطور الرأسمالية في الهند حتى ١٩٤٧ ، موسكو ١٩٥٦ ، و : ف. ي. بافلوف ، تشكل البرجوازية الهندية ، موسكو ١٩٥٨ .

(٩) — وهناك مصدر آخر لنشوء رؤوس الأموال الكبيرة وهو ملكية الأرض الكبيرة العائدة للإقطاعيين والملاكين الكبار .

(١٠) — انظر : المشكلات المعاصرة لاقتصاد بلدان جنوبي اسيا ، موسكو ، ١٩٦٨ ، ص ٣-٤ .

(١١) — في الخمسينات كان نصيب الميدان غير الانتاجي ٢٢ — ٤٦٪ من الناتج الاجتماعي في المستعمرات السابقة والبلدان التابعة ، و ٣٧٪ في البلدان الرأسمالية الصناعية المتطورة . فاذا اهلنا حساب انتاج الزراعة والصناعة الاستخراجية فان نصيب الميدان غير الانتاجي في الجزء الباقي من الناتج الاجتماعي يبلغ ٥٨-٦٣٪ و ٤٣٪ على التوالي . ويشهد على تضخم رأس المال في ميدان التداول بالمقارنة برأس المال الصناعي نصيب الصناعة في العدد الاجمالي للمشتغلين في الصناعة والتجارة ، فقد بلغ في نفس السنوات المذكورة (٪) : في مالايو ٦٥ ، تايلند ٦١ ، غانا ٥٧ ، باناما ٥٤ ، الجزائر ٤٩ ، مصر ٤٧ ، فنزويلا ٤٧ ، باكستان ٤٥ ، الفلبين ٤٥ ، هايتي ٤٢ ، كوستاريكا ٤١ ، تونس ٤٠ ، المكسيك ٣٩ ، الهند ٣٨ ، هندوراس ٤٦ ، الكونغو ( البلجيكية سابقا ) ٣٤ ، سالفادور ٣٣ ، البرازيل ٣٣ ، تشيلي ٣٠ ، ايران ٣٠ ، كولومبيا ٢٧ ، اكوادور ٢٤ . وعلى سبيل المثال ، بلغت هذه النسبة في الولايات المتحدة ٢٤-٢٧٪ خلال الفترة ١٨٧٠-١٩٢٠ ، اي انها كانت اقل بكثير مما كانت في معظم البلدان المستعمرة والتابعة سابقا في بداية تطورها السياسي المستقل . فقط بدءا من الثلاثينات اخذت هذه النسبة ترتفع .

( الارقام محسوبة من : ي. كليز ، تحليل البنى الاجتماعية — الاقتصادية ... ص ٥٥ ، ١٥٤ — ١٥٧ . و :

Economic Forces in the U.S.A. in Facts and figures. Wash., 1960. p. 51) .

الا انه ، كما يلاحظ بول باران ، يجب عدم الخلط بين « انتشار القطاع » الثالث « في البلدان الضعيفة التطور وبين نمو هذا القطاع في ظروف التطور الاقتصادي والاجتماعي العالي ... ان عددا كبيرا من الناس الذين يشتغلون في ميدان التداول ( والخدمات ) ، يمكن ان يكون دليلا على التطور الاقتصادي ، كما يمكن ان يكون دليلا على التخلف الاقتصادي في الوقت نفسه » .

Paul A. Baran. The Political Economy of Growth, p. 205 .

ان بول باران يعتبر بحق ان ارتفاع نصيب ميدان التداول في عدد المشتغلين في البلدان الضعيفة التطور يشهد ، من جهة ، على تضخم

رأس المال الكومبرادوري ، والتجاري - الربوي ، والمضارب ، ومن جهة أخرى ، على البطالة المقتنعة الضخمة المتمثلة في العدد الكبير من التجار والباعة . ( ص ٢٠٣-٢٠٦ ) .

(١٢) - ان الحصول الشكلي على الاستقلال السياسي لم يكن يعني دائما ظهور دولة مستقلة تتبع سياسة حماية الاقتصاد الوطني من التأثير الضار لرأس المال الاحتكاري الاجنبي . فمن خلال العمل على الحفاظ على مواقفه الاقتصادية في البلدان النامية كان رأس المال الاجنبي يدعم وصول انظمة سياسية تحقق اقصى الحرية لنشاطه الاقتصادي الى مواقع السلطة . في مثل هذه الظروف لم تكن تتحقق اية تغيرات جوهرية في طابع تطور البنية الاجتماعية - الاقتصادية . فمثلا حصلت معظم بلدان امريكا اللاتينية على استقلالها السياسي منذ العشرينات من القرن التاسع عشر . ولقد فتح ذلك امام البرجوازيات الوطنية الناشئة امكانيات كبيرة نسبيا ( بالمقارنة بالبلدان التي بقيت مستعمرة ) لاستخدام الدولة من اجل اتخاذ اجراءات حماية اقتصادية لعبت كما يبدو دورا هاما في كون الرأسمالية قد حققت اليوم في بلدان امريكا اللاتينية مستوى اعلى بشكل ملموس مما هي عليه في البلدان النامية الاخرى في اسيا وافريقيا . ولكن اعتماد الامبريالية الاوروبية والاميركية الشمالية على الطغمة الاقطاعية والعسكرية في بلدان امريكا اللاتينية كان يقود في كثير من الاحيان الى قيام حكومات تفتح الباب واسعا امام البضائع الاجنبية ورأس المال الاجنبي . لذلك فان الاتجاه لظهور الدولة التي تتبع سياسة التطور الرأسمالي المستقل في صالح رأس المال الوطني كان يشق طريقه عبر حركات متعرجة وتنازلات مختلفة للامبريالية . وبالنتيجة عند تعميم الطرق الاساسية للتحول الرأسمالي للاقتصاد الكولونيالي نجد ان الفروق بين نماذج التطور المستقلة والتابعة كانت اقل حدة ، بل كانت غير ظاهرة في بلدان امريكا اللاتينية .

(١٣) - مجلة « الاقتصاد العالمي والعلاقات الدولية » ، ١٩٧٥ ، العدد ٣ ، ص ١١٩ .

طبع علی مطابع « امبریمتو » بیروت - لبنان

---



## هذه السلسلة

نجد في هذا الكراس تحليلاً معمقاً لتطور الانماط الاجتماعية - الاقتصادية المختلفة في البلدان المتخلفة وعلاقاتها وتأثيراتها المتبادلة، من قطاع رأس المال الاجنبي (الذي يهيمن عليه الطابع الانتاجي، ويعتبر أقوى عامل من عوامل التبعية التي تربط البلدان المتخلفة اقتصادياً وسياسياً بالدول الامبريالية) وقطاع رأسمالي (وطني) خاص، وقطاع رأسمالية الدولة، والقطاع الخاص لصغار المنتجين الخ....

يكشف المؤلف عن العلاقات والتناقضات بين هذه الانماط الاجتماعية - الاقتصادية المختلفة ويربط بهذه العلاقات والتناقضات التغيرات في توزيع القوى الاجتماعية - الطبقية والطابع السياسي للدولة في البلدان المتخلفة.